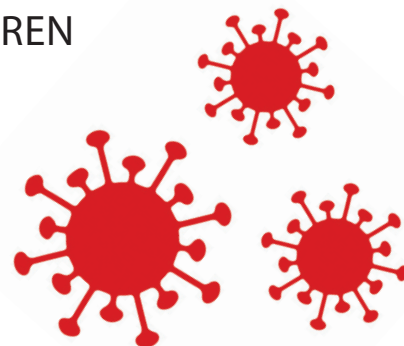


# MIT DEM RICHTIGEN PARTNER GESTÄRKT AUS DER KRISE

MIT EINEM UNKONVENTIONELLEN SCHRITT BIETET DER FULL-SERVICE-PARTNER FÜR ZAHLUNGSSYSTEME DER AKTUELLEN KRISE DIE STIRN – UND REICHT DAMIT DEM OPERATOR DIE HAND. EIN ÄUSSERST ATTRAKTIVES ANGEBOT FÜR DAS TELEMETRIE-SYSTEM RUND UM DEN VENCUBE, KANN FÜR AUTOMATENBETREIBER DEN WEG AUS DIESER SCHWEREN ZEIT IN EINE ERFOLGREICHE ZUKUNFT AUFZEIGEN.

Der Vencube beta der S+M GmbH: Die Hardware des herausragenden Telemetriesystems.



Die aktuelle Situation rund um das neuartige Coronavirus macht natürlich auch vor der Vending-Branche nicht Halt. Nicht wenige Unternehmer haben ihre Betriebe oder Werke vorübergehend schließen müssen, um ihre Mitarbeiter zu schützen und die Maßnahmen zur Eindämmung der Pandemie zu unterstützen. Dies hat natürlich erhebliche Folgen für die Automatenbetreiber. Operator verzeichnen teilweise nahezu Stillstand, einhergehend mit erheblichen Umsatz- und Gewinneinbußen. Zu erklären ist dies einerseits durch die Standorte der Automaten. An sämtlichen öffentlichen Bereichen, wie z.B. an Bahnhöfen und Flughäfen, oder auch in Industrie- und Produktionsstätten traf man bisweilen kaum einen Menschen.

Nach genauem Beobachten und Analysieren der gegenwärtigen Situation haben sich die Vending-Spezialisten aus Erkelenz jetzt entschieden, mit einer unkonventionellen Leasing-Lösung dem Operator unter die Arme zu greifen und damit der Branche nicht nur wegweisend durch diese harte Zeit, sondern auch im Anschluss an die Krise wieder gestärkt auf die Beine zu helfen. Ein Vencube-Finanzierungs-Bundle mit mehr als hervorragenden Sonderkonditionen soll jetzt dem Operator den Einstieg in die digitale Zukunft samt allen Vorteilen der Telemetrie und den damit verbundenen Möglichkeiten erleichtern.

## Warum Finanzieren gerade jetzt die richtige Wahl sein kann

Heiko Mesch, Geschäftsführer der S+M GmbH, ist von dieser Lösung überzeugt: „Wir möchten, dass unsere Kunden bestens vorsorgen und somit optimal aus dieser Krise“

heraus durchstarten. Dazu haben wir uns lange Gedanken gemacht und gemeinsam mit unseren Partnern ein einmaliges und sehr attraktives Vencube-Finanzierungs-Paket geschnürt, das es in dieser Form noch nicht gegeben hat und wohl auch nicht mehr geben wird. Denn besondere Zeiten erfordern besondere Maßnahmen, schließlich sitzen wir alle im selben Boot!“

Und er führt weiter aus: „Eigentlich ist gerade diese Zeit ideal, um langgehegte Aufgaben zur Optimierung der eigenen Geschäftsprozesse in Angriff zu nehmen. Diese bleiben im Tagesgeschäft sonst oft liegen, oder werden z.B. aufgrund der Höhe der Investitionsaufwendungen zurückgestellt. Der eine oder andere Telemetrie-Interessent denkt nun möglicherweise darüber nach, welche Vorgehensweisen sich ihm, bei dieser früher oder später ohnehin notwendigen Investition, bieten und wie er sein finanzielles Risiko möglichst geringhalten kann.“

In der Tat stellen sich momentan viele verantwortungsbewusste Automatenbetreiber die Frage, welche Investitionsform sich diesbezüglich als sinnvollere Lösung erweist. Gerade jetzt gibt es viele Gründe, die für ein Finanzierungsmodell einer Telemetrie-Lösung sprechen. Denn wie eine betriebswirtschaftliche Grundregel besagt: Unternehmensgewinne resultieren nicht aus dem Besitz einer Anlage, sondern aus deren optimaler Nutzung. Und mit dem Vencube wird die Nutzung der bestehenden Anlage gleich in mehrfacher Hinsicht optimiert.

### Corona-Special: günstige Rate statt hohem Invest

In der derzeitigen Lage möchten viele Unternehmen ihre Liquidität bewahren und größere Investitionen werden zum Teil auf Eis gelegt. Beispielsweise könnte ein Leasing hier die optimale Variante darstellen, um die eigene Liquidität sicherzustellen bzw. zu schonen. „Anders als bei einem Barkauf fällt beim Leasing kein hoher Geldbetrag inklusive der Mehrwertsteuer auf einen Schlag an. Stattdessen wird die Nutzung der Vencubes über klar definierte, monatliche Leasingraten abgegolten. Auch eine Anzahlung, oft als Leasingsonderzahlung bezeichnet, ist bei unserem Angebot nicht erforderlich“, fügt Athanasios Papagiannakis hinzu, der als Vertriebsleiter das Team der S+M seit Beginn des Jahres verstärkt.

Neben der erwähnten Leasing-Variante bietet die S+M GmbH mit Ihrem Finanzierungs-Bundle aber auch andere alternative Finanzierungsmodelle an: So ist beispielsweise auch ein Mietkauf denkbar oder auch eine klassische Finanzierung über 60 Monate. Und Papagiannakis ergänzt: „Unser Ziel ist es, gemeinsam mit unseren Kunden sowie mit unseren erfahrenen Finanzierungspartnern die für jeden Kunden ideale und passende Lösung zu finden. Damit bieten sich jedem Operator wirklich interessante und einmalige Gelegenheiten, durch ein individuell auf seine Bedürfnisse abgestimmtes und zugeschnittenes Finanzierungsmodell den Einstieg in die digitale Welt des Connected Vending zu ermöglichen.“

Die aktuelle Situation lässt verständlicherweise einige Operator vor Investitionen zurückschrecken und eine eher abwartende Haltung einnehmen. Dabei spricht vieles dafür, dass gerade jetzt ein günstiger Zeitpunkt ist, bei der Telemetrie und damit Digitalisierung auf die wirtschaftlich attraktive Art per Finanzierung zu setzen. Bitte beachten Sie allerdings, dass dieses Angebot zeitlich nur auf das ak-



Die S+M GmbH mit Sitz in Erkelenz.

tuelle Jahr begrenzt ist und nur, solange der Vorrat reicht. Die S+M GmbH wird aktiv auf ihre Kunden zugehen und ein unverbindliches Angebot anbieten. Parallel kann sich aber jeder Interessierte unter der unten genannten Adresse selbst informieren und ein individuelles und kostenloses Angebot anfordern. Dies kann der erste Schritt in die digitale Zukunft Ihres Automatenparks sein. Die erfahrenen Payment-Profis aus Erkelenz beraten Sie gerne, beantworten kompetent und verständlich Ihre Fragen und stehen Ihnen unterstützend zur Seite, so dass auch Ihr Start in die Welt des Connected Vending reibungslos und erfolgreich gelingt.

Als weiteres Highlight stellt die S+M GmbH in dieser Vending Report-Ausgabe auch ein sehr interessantes – und für die Vending-Branche komplett neuartiges – mobiles Bezahlsystem vor. Sie dürfen also gespannt bleiben!

#### Weitere Informationen unter:

S+M GmbH  
Tel.: +49 (0) 2431 9654-0  
info@sm-gmbh.de - www.sm-gmbh.de

Die Software zur Hardware stellt Vensoft dar – für ein vollumfängliches Telemetrie-system.

