

S+M GMBH

CONNECTED VENDING ALLES UNTER KONTROLLE

DIE PROFIS FÜR MODERNE ZAHLUNGSSYSTEME AUS DEM HAUSE S+M BIETEN MIT VENSOLUTIONS EINE KOMPLETTLÖSUNG EFFIZIENTEN MANAGEMENTS FÜR DEN BEREICH FULL-SERVICE-OPERATING AN. MIT VENSOLUTIONS MACHT DER OPERATOR SEINEN AUTOMATEN FISKAL SICHER, ER OPTIMIERT SEINE ROUTEN PUNKTGENAU UND INSTALLIERT EIN MODERNES, ATTRAKTIVES SYSTEM VOM KOMPETENTEN UND SERVICEORIENTIERTEN ANBIETER. GEMÄSS DER GESCHÄFTSPHILOSOPHIE GEHT ES DARUM, DASS DER OPERATOR ALS GESCHÄFTSPARTNER AUF GANZER LINIE PROFITIERT.

Mit nicht weniger als 30 Jahren Branchenerfahrung und über 40 Mitarbeitern ist die S+M GmbH längst zum hochgeschätzten Partner der Vendingbranche avanciert. Das Portfolio des Familienunternehmens aus Erkelenz umfasst technisch ausgefeilte und zuverlässige Hard- und Softwarelösungen im Segment der Zahlungssysteme. Das Unternehmen bietet mit Vensolutions neben den bargeldbehafteten Zahlungssystemen (Münzprüfer, -wechsler und -hopper sowie Banknotenleser und -wechsler) das optimale Telemetrie-System zur effektiven Automatensteuerung, Ferndiagnose, zur Kontrolle, Wartung und für die Tourenplanung.

Alle Aktivitäten am Automaten werden hier in Echtzeit registriert und an das Online-Nutzerportal Vensoft gesendet. Auf Vensoft werden schließlich alle Daten zusammengeführt und können ausgewertet werden. Mithilfe nützlicher Tools können

hier sämtliche Operatingprozesse überwacht, angepasst und optimiert werden. Die Windows App Ventool ist die mobile Lösung für die Steuerung und Wartung des Systems vor Ort. Die Applikation dient außerdem der Konfiguration des



Die zwei Generationen der Unternehmerfamilie Mesch.
v.l.n.r. Sandra, Heiko, Karin und Stefan Mesch.

Vensolutions: Connected Vending und Mobile-Payment

Das Telemetrie-System Vensolutions setzt sich in seiner Produktfamilie aus dem Vencube (die Hardware), Vensoft (das Online-Nutzerportal), Ventool (der geplanten vor Ort Applikation) sowie Vencash (dem Paymentssystem für Betriebsgastronomie) zusammen. Mit Vensolutions wird Vending zu Connected Vending. Der Vencube, das Herzstück der Produktfamilie, wird zwischen der Automatensteuerung und dem Zahlungssystem des Automaten platziert.



Vencubes. Mit der App werden sämtliche Bewegungs- und Abrechnungsdaten vor Ort ausgelesen und lösen somit effizient die klassisch-manuelle Aufzeichnung der Operating-Prozesse ab. Willkommen in der technologischen Zukunft.

Auf ganzer Linie profitieren: Optimale Tourenplanung für Operator

Wer auf die Produkte von S+M setzt, profitiert nicht nur in finanzieller Hinsicht und unter Aspekten der gewährleisteten Dienstleistung, sondern auch von einem am Markt einzigartig effizienten und ausgefeilten Tourenplanungssystem. Vending-Operator, die bei ihrem Flottenmanagement Zeit und Kosten sparen sowie ihre Kapazitäten voll ausschöpfen möchten, sind hier bestens beraten. Touren- und Routenplanungssysteme ermöglichen es nämlich, die Wegstrecken zu optimieren, den Kundenservice durch Zeitersparnisse und schnelle Vermittlungswege zu verbessern ebenso wie interne Prozesse des Full-Service-Operatings (ob Befüllen, Aufstellen oder Warten) maßgeblich zu beschleunigen. So werden Sicherheit und zeitoptimiertes Management bestens ermöglicht. Das sieht auch Heiko Mesch, Geschäftsführer der S+M, nicht anders: „Die positiven Auswirkungen unserer Tourenplanung sind wirklich enorm und äußerst attraktiv für jeden Operator“, bezeugt der langjährige Experte für professionelle Zahlungssysteme. Einmal ein effizientes Tourenplanungssystem im Einsatz, wird es kaum ein Operator mehr

aufgeben wollen. Denn sämtliche Prozesse des Alltagsgeschäftes gehen hiermit leichter von der Hand und werden sozusagen einem Technology-Lifting unterzogen. Es lohnt sich daher ohne Frage, über die Integration von Vensolutions in das eigene Konzept nachzudenken und sich die unmittelbaren Vorteile zu vergegenwärtigen.

Transparenz und Kommunikation: Die Philosophie von S+M

Gemäß der neuen Firmenphilosophie des Unternehmens gestaltet sich die Präsentation von S+M offen und transparent. In den Fokus genommen werden daher neben den technischen und monetären Vorteilen von Vensolutions auch die beschriebenen organisatorischen Benefits. Als Komplettlösung aus einer Hand wird dem Operator beste Leistung, verlässlicher Service, ein gänzlich neuer Umgang und ein modernes Image des eigenen Automatenangebots unterbreitet. Heiko Mesch und sein engagiertes Team freuen sich über jeden Interessenten der Branche und möglichen neuen Geschäftspartner,

mit denen der neue Leitsatz des Unternehmens „your profit“ für die Geschäftspartner Realität werden kann. „Ein gutes, persönliches und vertrauensvolles Verhältnis ist für uns die Basis jeder Geschäftspartnerschaft. Es muss mit ausgefeilter Technik zusammengehen, darf niemals aber nur durch diese ersetzt werden“, erläutert Heiko Mesch. In diesem Sinne stehen Ihnen die kompetenten MitarbeiterInnen der S+M gerne jederzeit zur Verfügung und freuen sich auf Ihre unverbindliche Anfrage.

Besuchen Sie das Team der S+M auf der euvend & coffeena 2019 in Köln, Halle 9 - Stand C68/D69

Weitere Informationen unter:

S+M GmbH
Tel. +49 (0) 2431 9654-0
www.sm-gmbh.de
info@sm-gmbh.de

